

Dagen då IBM Power blev licensmässigt jämbördig med x86

Red Hat-prisparitet för IBM Power · Vad det betyder för svenska enterprise-kunder · Komplement till Blueprint v1.6

Det som hände den 7 april 2026

IBM och Red Hat annonserade en fundamental omstrukturering av Red Hat-prismodellen för IBM Power-plattformen. Power går från att vara 3,3–6,6× dyrare än x86 för OpenShift-licenser till full prisparitet med x86 – samtidigt som Power11 levererar 2× bättre prestanda per kärna. Resultat: 2× bättre price/performance än x86 för första gången.

Sammanfattning för dem som har 30 sekunder

- ▶ OpenShift bare metal på Power11: \$39,600/år för obegränsat antal kärnor per server – samma pris som x86, men x86 är begränsat till max 128 kärnor och 1-2 sockets
- ▶ OCP core-pair på Power: \$4,400/core-pair – exakt samma som x86 (tidigare var Power 3,3× dyrare)
- ▶ OpenShift Platform Plus: \$5,500/core-pair på Power (tidigare \$8,400) – paritet med x86
- ▶ Ny RHEL Virtual Datacenter (VDC): obegränsade VMs per 2-socket fysisk värd – ny kategori
- ▶ RHEL Subscription: 1 prenumeration = upp till 2 sockets eller 2 VMs (stackbart)
- ▶ IBM blir primär säljkanal för Red Hat på Power: “one-partner”-modell, IBM L1/L2-support, Red Hat L3

Tidplan

Annonsering: 7 april 2026 · OpenShift target GA: 14 april 2026 (1-årsavtal initialt, 3- och 5-årsavtal senare i Q2) · RHEL target GA: 28 april 2026 (1-, 3- och 5-årsavtal) · Gäller enbart för nya Power10/Power11-köp eller köp av tilläggskapacitet.

Konkreta sifferändringar – före och efter 7 april

IBM publicerade i sin egen enablement-presentation följande prisjämförelse för OpenShift Premium subscription/support på Power11:

Konfiguration	Före 7 april	Efter 7 april	Reduktion
Power S1122 (60 kärnor)	\$132,000	\$39,600	3,3× lägre
Power E1180 (120 kärnor)	\$264,000	\$39,600	6,6× lägre
x86 bare metal (128 kärnor)	\$39,600	\$39,600	Oförändrat

Det viktigaste är inte själva prisparitet – det är vad paritet betyder i kombination med Power11:s prestandafördel:

Den nya price/performance-ekvationen

Power11 levererar enligt IBM 2× bättre prestanda per kärna än x86. Tidigare betalade kunder en premium på 3,3–6,6× för denna prestandafördel, vilket gjorde Power oattraktivt för OpenShift-projekt trots tekniska fördelar. Med prisparitet blir ekvationen: samma licenspris × 2× prestanda = 2× bättre price/performance än x86. Power11 går från “tekniskt bättre men för dyr” till “tekniskt bättre och billigare per arbetsenhet”.

Verifierat kundresultat: Temenos Core Banking i Pakistan

IBM:s presentation innehåller ett verkligt kundfall som illustrerar förändringen i absoluta termer. En storbank i Pakistan plus ett antal följarbanker moderniserade sin core banking-plattform och behövde stödja 15 miljoner konton över 50 filialer. I början av 2025 begärde de både Power- och x86-förslag för migrering till Temenos Core Banking på OpenShift.

Scenario	Plattform	640 kärnor – pris
x86-förslag (2025)	Bare metal OCP Plus	\$495,000
Power-förslag (2025)	Core-pair pricing	~\$3,100,000
Power-förslag (efter 7 april 2026)	OCP Plus bare metal, 6 servrar	\$297,000

Slutsatsen från Temenos-fallet

Power-förslaget gick från 6,2× dyrare än x86 (2025) till 1,7× billigare än x86 (2026). Det är en kostnadsreduktion på över 10× jämfört med samma Power-konfiguration ett år tidigare. Och med Enterprise Pools 2.0 kan klienter skala OpenShift-kluster över hela kapaciteten i sina Power-servrar – något x86:s 128-kärnors-tak inte tillåter.

IBM som primär Red Hat-säljkanal – mer än bara förenkling

Den andra stora förändringen är att IBM blir OEM-säljare av Red Hat-prenumerationer på Power-plattformen. Det är mer än en procurement-förenkling – det är IBM som garanterar Power11 + RHEL 10 + OpenShift som en integrerad produkt med en juridisk motpart, en supportkedja och en faktura.

- ▶ IBM blir primär sales/fulfillment för nya Red Hat PIDs på Power
- ▶ IBM Sellers/Business Partners blir kompenserade för Red Hat-intäkterna
- ▶ IBM TLS levererar L1/L2-support; Red Hat fortsätter med L3 till IBM
- ▶ Befintliga kunder på Red Hat Private Price Book behåller sina villkor – ingen tvångsmigrering
- ▶ OpenShift Kubernetes Engine (OKE) tillgänglig på Power för första gången

Sovereignty-konsekvensen

För svenska kunder under DORA och NIS2 betyder den nya OEM-modellen att hela Power11 + RHEL 10-stacken nu är auditerbar genom en enda leverantörsrelation – IBM Sverige. Tidigare krävdes parallella avtal med IBM och Red Hat, vilket komplicerade exit-planering och tredjepartsriskhantering enligt DORA artikel 28. Nu har stacken samma juridiska motpart som hårdvaran.

Vad detta betyder för Blueprint v1.6 och Playbook v1.7

Blueprint v1.6 byggde sitt licensargument på den gamla core-pair-modellen och kom fram till att Power11 sparar ~€3,8 miljoner per år för en RAM-matchande E1180-konfiguration. Det argumentet var sant men suboptimalt formulerat – det förutsatte att x86-klustret behövde fler kärnor. Med den nya bare metal-modellen blir argumentet mycket starkare:

Argument	Blueprint v1.6	Med 7 april-prissättning
OCP-licens E1180 vs x86-kluster	~€3,8 M besparing/år	Samma + bare metal-fördel
OCP-licens per server (bare metal)	Inte tillämpligt på Power	\$39,600 obegränsade kärnor

Argument	Blueprint v1.6	Med 7 april-prissättning
Price/performance ratio	~1,7× sämre än x86 förr	2× bättre än x86
Inköpsmotpart	IBM + Red Hat parallellt	IBM som OEM-säljare

Den nya brådskan

Eftersom de nya prislister endast gäller för nya Power10/Power11-köp eller tilläggskapacitet, blir det ekonomiskt mest fördelaktigt att placera nya inköpsbeslut efter 14 april (OCP) respektive 28 april (RHEL). Befintliga avtal påverkas inte – men varje ny inköp som låses in innan dessa datum missar prisparitet. För svenska kunder med pågående offertprocesser är detta värt att flagga omedelbart.

Rekommenderade åtgärder

- ▶ Pågående offerter: pausa låsning av pris tills nya PIDs är aktiva (14/28 april)
- ▶ Befintliga kunder med VMware-utvärdering: räkna om TCO med ny OCP bare metal-pris
- ▶ SAP-kunder inför ECC 2027-migration: Power-erbjudandet är nu ekonomiskt jämförbart med x86
- ▶ Säljarteam: använd Temenos-fallet som referens i alla finansiella konversationer
- ▶ CFO-konversationer: TCO-modellen i Blueprint v1.7 (kommande) använder de nya prislister
- ▶ Befintliga Red Hat-direktkunder: ingen åtgärd krävs – existerande avtal honoreras

En gemensam leverans

Denna briefing-not är framtagen av Load Systems och Bloom IT Development AB som del av ett gemensamt säljstödspaket för IBM Power11. Har du frågor om den nya prissättningen, vill räkna om en pågående offert, eller behöver hjälp att kommunicera förändringen internt – kontakta oss direkt.



Torbjörn Appehl

VD / CEO, Load Systems

Kista Science Tower

Färögatan 33, 164 51 Kista

Mobil: +46 (0)70 793 65 70

Office: +46 (0)8 633 66 00

torbjorn.appehl@load.se

www.load.se

Stefan Blom

*VD / CEO / Founder, Bloom IT Development
AB*

Tunavägen 34

184 52 Österskär

Mobil: +46 (0)70 786 66 50

stefan.blom@bloomitdevelopment.se

www.bloomitdevelopment.se

Källa: IBM internal enablement-presentation "Red Hat Pricing Parity for IBM Power vs x86", version 3.0, april 2026. Författare: Yvonne Turchetti, Pawnesh Kachroo, Laurent Montaron, Ronnie Moodley, Chuck Bryan, Christine Wyatt. Publicerad på IBM Seismic. Denna briefing-not är en intern sammanfattning för säljare och konsulter och ersätter inte den officiella IBM/Red Hat-dokumentationen.